

VI: RIEPILOGO DEL PROGRAMMA DI INCENTIVI*

TUTTI I PROMOTER POSSONO GUADAGNARE

ACTIVE PROMOTER	DIRECTOR	REGIONAL DIRECTOR	NATIONAL DIRECTOR	PRESIDENTIAL DIRECTOR	1-STAR AMBASSADOR	2-STAR AMBASSADOR	3-STAR AMBASSADOR	4-STAR AMBASSADOR	5-STAR AMBASSADOR	DIAMOND AMBASSADOR	ROYAL AMBASSADOR	CROWN AMBASSADOR	GLOBAL AMBASSADOR
Un Active Promoter Vi 125 in vendite con spedizione automatica al mese o 200 in vendite con spedizione non automatica al mese	3 linee attive da 125+ volume di qualificazione di gruppo (GGV) totale di 2.000 al mese	3 linee attive da 125+ volume di qualificazione di gruppo (GGV) totale di 40.000 al mese con il 60% dei criteri di gradimento	3 linee attive da 125+ volume di qualificazione di gruppo (GGV) totale di 40.000 al mese con il 60% dei criteri di gradimento	3 linee attive da 125+ volume di qualificazione di gruppo (GGV) totale di 80.000 al mese con il 60% dei criteri di gradimento	Aiuta 1 persona a conseguire il grado di Ambassador, ognuna in una linea diversa	Aiuta 2 persone a conseguire il grado di Ambassador, ognuna in una linea diversa	Aiuta 3 persone a conseguire il grado di Ambassador, ognuna in una linea diversa	Aiuta 4 persone a conseguire il grado di Ambassador, ognuna in una linea diversa	Aiuta 5 persone a conseguire il grado di Ambassador, ognuna in una linea diversa	Aiuta almeno una persona a conseguire il grado di Ambassador, ognuna in una linea diversa	Aiuta almeno una persona a conseguire il grado di Ambassador in ognuna delle 3 diverse linee	Aiuta almeno una persona a conseguire il grado di Ambassador in ognuna delle 3 diverse linee	Aiuta almeno una persona a conseguire il grado di Ambassador in ognuna delle 3 diverse linee

FAST START BONUS SETTIMANALE!

50 € 90 € 110 € 115 € 120 € 130 €

COMMISSIONE INDIRETTA SECONDA GENERAZIONE 10 € 20 € 30 € 35 €

COMMISSIONI DELLA SQUADRA 5% FINO A 8 LIVELLI RETRIBUITI

1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
2	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
3	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
4	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
6	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
7	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
8	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%

AMBASSADOR STAR BONUS

FINO A **10 €!**

1-STAR AMB 1€ 2-STAR AMB 1€ 3-STAR AMB 1€ 4-STAR AMB 1€ 5-STAR AMB 1€

Si ottengono premi aiutando i promoter del proprio team con abbonamento a Vi-Net Pro a utilizzare tali strumenti per acquisire clienti. Lo Star Bonus viene corrisposto per tutti i promoter strutture Enrollar abbonati a Vi-Net Pro e che generano almeno una vendita oltre al proprio abbonamento.

WEEKLY BONUS POOL PER PROMOTORI

Puoi guadagnare punti in un bonus pool aziendale semplicemente iscrivendo dei promoter.

Per qualificarti iscriviti almeno 3 nuovi promoter in EPS in un mese di produzione.

Con l'iscrizione del 3° EPS iscritto, viene attivato il pagamento.

3 EPS iscritti personalmente in un mese di produzione = 3 punti
Ogni EPS iscritto personalmente dopo il 3° = 1 punto

WEEKLY BONUS POOL PER CLIENTI

Puoi guadagnare punti in un bonus pool aziendale semplicemente compilando la tua base di clienti.

Per qualificarti iscriviti 3 o più nuovi clienti con un minimo di 500 QV in un mese di produzione.

Con l'iscrizione dei primi 3 e il raggiungimento di 500 QV, viene attivato il pagamento.

3 o più nuovi clienti iscritti personalmente e 500 QV in un mese di produzione = 3 punti
Ogni 500 QV dopo il 10.500 QV = 1 punto

NEW BUSINESS BONUS

Si ottengono incentivi se si aiutano nuovi promoter a iniziare.

PREMIO DEL 40%!

1° ENROLLER 20% 2° ENROLLER 10% 3° ENROLLER 5% 4° ENROLLER 5%

VB 201-500 VB 501-1000 VB 1001-2500 VB 2501+

Le commissioni clienti personali vengono corrisposte per la promozione del volume di vendita personale e corrispondono al volume del primo 30 giorni, non cumulabile per ogni mese al raggiungimento del primo 30 giorni.

Il primo 10% delle commissioni clienti personali dei nuovi clienti viene pagato nel ciclo di pagamento settimanale il retro viene corrisposto nel ciclo di pagamento mensile.

• In questa categoria non rientrano gli ordini di prodotto personali di un incaricato nelle prime 24 ore di sottoscrizione.
• Sono esclusi i sistemi Basic, Executive e Star Promoter System, gli Executive Product Pack e i New Business Bonus.
• La commissione non si applica per un volume di bonus relativo alla vendita fino a 200. Il quale tuttavia concorre alla qualificazione personale e alla scala clienti personale.

COMMISSIONI CLIENTI PERSONALI

Guadagni ancora maggiori se si aiutano nuovi clienti a partecipare a The Challenge.

FINO AL 25%!

VB 201-500 10% VB 501-1000 15% VB 1001-2500 20% VB 2501+ 25%

Le commissioni clienti personali vengono corrisposte per la promozione del volume di vendita personale e corrispondono al volume del primo 30 giorni, non cumulabile per ogni mese al raggiungimento del primo 30 giorni.

Il primo 10% delle commissioni clienti personali dei nuovi clienti viene pagato nel ciclo di pagamento settimanale il retro viene corrisposto nel ciclo di pagamento mensile.

• In questa categoria non rientrano gli ordini di prodotto personali di un incaricato nelle prime 24 ore di sottoscrizione.
• Sono esclusi i sistemi Basic, Executive e Star Promoter System, gli Executive Product Pack e i New Business Bonus.
• La commissione non si applica per un volume di bonus relativo alla vendita fino a 200. Il quale tuttavia concorre alla qualificazione personale e alla scala clienti personale.

ACTIVE PROMOTER

Il Business Bonus sono incentivi offerti per aiutare i nuovi incaricati iscritti personalmente a promuovere la loro prima vendita e vengono corrisposti ai primi quattro Active Promoter online (per gli ordini effettuati entro i primi 15 giorni di iscrizione degli incaricati).

Il Business Bonus deve essere un volume di qualificazione personale (PQV) di 125 sulle vendite con spedizione automatica o 200 sulle vendite con spedizione non automatica al mese. Il PQV include tutte le vendite personali e dei clienti dei clienti. Per gli incaricati non viene obbligato di iscriversi alla spedizione automatica per poter mantenere lo stato attivo.

BY: Volume di Qualificazione. L'importo di ciascuna vendita che conta al fine della qualificazione. Per la maggior parte dei prodotti, il volume di bonus equivale al prezzo all'ingrosso. Ad esempio, se si acquista uno Shape Kit a € 99, il BV sarà 99.

PQV: Volume di Qualificazione Personale. Volume di qualificazione totale derivante da tutte le vendite collegate al proprio ID di distributore Vi.

ROLLING QV: Volume di Qualificazione di Gruppo. Volume di qualificazione totale di tutto il volume di vendite generato dal proprio team.

ROLLING QV: Il QV di tutti i nuovi Active Promoter che iniziano il 15 del mese viene generato sommando la porzione del primo mese con la produzione del mese in tempo successivo. Le commissioni del valore di Bonus seguono il normale ciclo di pagamento mensile.

WEEKLY BONUS POOL PER CLIENTI

Puoi guadagnare punti in un bonus pool aziendale semplicemente compilando la tua base di clienti.

Per qualificarti iscriviti 3 o più nuovi clienti con un minimo di 500 QV in un mese di produzione.

Con l'iscrizione dei primi 3 e il raggiungimento di 500 QV, viene attivato il pagamento.

3 o più nuovi clienti iscritti personalmente e 500 QV in un mese di produzione = 3 punti
Ogni 500 QV dopo il 10.500 QV = 1 punto

PUNTI DI INCORAGGIAMENTO

Guadagnare punti nel pool da imporre al tuo business e porre le basi di una crescita a lungo termine.

- Guadagna punti nel pool durante la tua "settimana di produzione" e raddoppia (x3) i punti ottenendo una fetta maggiore del pool per il pagamento di quella settimana.
- Guadagna punti nel pool durante la tua 2a settimana di produzione* e raddoppia (x2) i punti per il pagamento di quella settimana.
- La settimana = la settimana di produzione piena. Potrà contare la settimana parziale e prima della prima settimana completa.

Per i promoter appena iscritti, i clienti e i promoter iscritti verranno collocati in una "Sala d'attesa" al livello 1 e il primo 10% delle commissioni clienti personali dei nuovi incaricati iscritti personalmente a promuovere la loro prima vendita e vengono corrisposti ai primi quattro Active Promoter online (per gli ordini effettuati entro i primi 15 giorni di iscrizione degli incaricati).

Il Business Bonus deve essere un volume di qualificazione personale (PQV) di 125 sulle vendite con spedizione automatica o 200 sulle vendite con spedizione non automatica al mese. Il PQV include tutte le vendite personali e dei clienti dei clienti. Per gli incaricati non viene obbligato di iscriversi alla spedizione automatica per poter mantenere lo stato attivo.

BY: Volume di Qualificazione. L'importo di ciascuna vendita che conta al fine della qualificazione. Per la maggior parte dei prodotti, il volume di bonus equivale al prezzo all'ingrosso. Ad esempio, se si acquista uno Shape Kit a € 99, il BV sarà 99.

PQV: Volume di Qualificazione Personale. Volume di qualificazione totale derivante da tutte le vendite collegate al proprio ID di distributore Vi.

ROLLING QV: Volume di Qualificazione di Gruppo. Volume di qualificazione totale di tutto il volume di vendite generato dal proprio team.

ROLLING QV: Il QV di tutti i nuovi Active Promoter che iniziano il 15 del mese viene generato sommando la porzione del primo mese con la produzione del mese in tempo successivo. Le commissioni del valore di Bonus seguono il normale ciclo di pagamento mensile.

LEADERSHIP DEPTH BONUS (LDB)

BONUS PROFONDIITÀ DI LEADERSHIP FINO AL 4% DI GUADAGNO

SU INFINITI LIVELLI DIVENTANDO AMBASSADOR**

Conseguendo il grado di Ambassador si ottiene un Leadership Depth Bonus (LDB) del 2% su tutti i livelli attivi per i quali non si percepiscono commissioni del team.

Si aggiunge un guadagno del 2% (per un totale del 4%) sui primi 8 livelli attivi del primo Ambassador in ciascuna linea del proprio team per la quale non si percepiscono commissioni del team.

Il LDB viene corrisposto per tutti gli 8 livelli attivi del secondo Ambassador di una linea specifica o fino alla Ambassador di 3a generazione, a seconda di ciò che viene prima.

Il LDB non viene corrisposto al di sotto dell' Ambassador di 3° livello.

PROMOTIONE SPECIALE FINO A APRILE, 2015

POOL PER LA LEADERSHIP PD E AMBASSADOR

Partecipare a un pool in base al 2% del BV aziendale totale

Guadagnare punti in base al promoter della propria doviline che guadagnano punti nel pool di arruolatori settimanali.

PROMOTER POOL

CUSTOMER POOL

Un promoter qualificato guadagna 1 punto nel pool per la leadership per ogni punto che un promoter nell'opinione dell'albero degli arruolatori guadagna nei nuovi pool Bonus settimanale del cliente e promoter

BIMMERCLUB BONUS

CONSEGUIRE E MANTENERE IL GRADO DI REGIONAL DIRECTOR O SUPERIORE

Bonus in denaro di € 250 al mese OPPURE

Bimmer Bonus di € 500 al mese

Tutti gli acquisti e i contratti di leasing di BMW sono da effettuarsi esclusivamente tra promoter concessionario BMW. È responsabilità del promoter soddisfare tutti gli obblighi contrattuali, incluse le condizioni relative a credito e finanziamento sull'acquisto.

Vi continuerà a pagare il Bimmer Bonus di € 500 al mese per ogni mese in cui si conserva il grado di Regional Director o superiore e si continua a guidare una BMW.

I periodi di grazia (i primi 60 giorni di una promozione di grado) sono andati presi in considerazione per il Bimmer Bonus.

Per dettagli completi, consultare l'informa sul programma Bimmer Club.

MILLION DOLLAR BONUS (750 000 €)

Pagato nell'arco di 12 mesi, 18 mesi per qualificarsi

AMB € 20.000

Pagato nell'arco di 12 mesi, 18 mesi per qualificarsi

3-STAR AMB € 75.000

Pagato nell'arco di 18 mesi, 24 mesi per qualificarsi

5-STAR AMB € 175K

Pagato nell'arco di 18 mesi, 24 mesi per qualificarsi

DIAMOND € 250K

Pagato nell'arco di 18 mesi, 24 mesi per qualificarsi

ROYAL € 350K

Pagato nell'arco di 24 mesi, 36 mesi per qualificarsi

CROWN € 750.000

Tutti questi importi vengono corrisposti in incrementi mensili, a condizione che ci si qualifichi. Il bonus totale possibile è di € 750.000. Per incassare ciascun bonus si necessano qualificarsi. Il periodo di grazia di 60 giorni è escluso dall'attivazione del bonus di € 750.000.